日経プレスリリース 1/2 ページ

検索







<u>メーカー</u>



サービス



建設·住

[HOME]

キーワード

? ⇒ 検索ヘルブ

! NIKKEI NET ! NIKKEI NET新製品

業 種 <u>サービス</u> / <u>コンサルティング</u> 発表日 2004/05/21

・ (有)蓋天 ¦ホームページ: <u>http://www.sohten.co.jp/</u>¦

蒼天、中小企業向けに販促支援のPRコンサルティングサービスを提供

売上に結びつ〈PRをアドバイス

【もっと売れるPR 紙上コンサルティングサービス開始!】

専任の広告・PR担当者のいない中小企業向け

マーケティング PRを専門とする有限会社蒼天(浜村隆洋社長、所在地:神奈川県横浜市)では、中小企業向けに販促支援 PRの視点から、 PRや告知をどのようにするともっとも販売に結び う、PRコンサルティングサービス「もっと売れるPR 紙上コンサルティング」を5月21日から開始します。

「もっと売れるPR 紙上コンサルティング」サービスの概要

紙上コンサルティングサービスの狙い

専任の広告担当者やPR担当者を置けない中小企業にとって、売上に結びつく効果的、効率的な告知というのは、もっとも重要な 課題です。

とは言っても、専任者がいないと、なかなか告知についてのノウ ハウが蓄積されにくいため、どのように告知すれば売り上げに結 びつくのか、という判断が難しく、結果的に"勘"で実施 う、というのがよく見られるパターンです。

このサービスは、広告やPRが今ひとつ売上に結びつかないと感 じている中小企業を対象に、販売に直結する告知の進め方につい てコンサルティング報告書を作り、さらに電話とメール・ イスするものです。

コンサルティング報告書の内容

- ・ 売れる仕組みづくりについて
- ・ お客様の行動パターンに合せた営業活動
- · これからのマーケティングの考え方
- ・ お客様へのアプローチ手法
- 売上を増やすということ
- · PRや宣伝することの意味
- · PR·宣伝戦略の考え方
- ・ 活用媒体ごとの特性
- · お勧めするPR·宣伝の具体的な改善提案

上記の内容についてまとめ、A4版 35ページ以上になります。

サービスの特徴

- ・ コンサルティング報告書提出後、1ヶ月間はメール及び電話でアドバイスします。
- ・報告書の内容に不満な場合は、全額返金します。
- ・コンサルティング報告書を提出した企業には、ご希望により、PRアドバイザーとして、継続的にアドバイスするオブションサービスを設定しています。

費用

「もっと売れるPR 紙上コンサルティング」報告書

制作費として 44,100円 (消費税込み)

申し込み方法

蒼天ウェブサイト(http://www.sohten.co.jp/)で、「売れるPR 紙上コンサルティング」をクリックし、必要事項を記入してお申 込下さい。

有限会社蒼天について

大手自動車メーカーでのPR、販促担当だった経験を生かして、2001年4月に設立したマーケティングPR専門のPR会社。「売れるPR」がキャッチフレーズ。

·会补名 :有限会社蒼天 ·代表取締役 : 浜村隆洋

・本社所在地 : 神奈川県横浜市青葉区あざみ野4-20-37

日経プレスリリース 2/2 ページ

【本件に関するお問い合わせ先】

有限会社蒼天

info@sohten.co.jp

Tel 045 - 904 - 0864 Fax 045 - 904 - 0863

http://www.sohten.co.jp/

関連リンク (有)蒼天 ホームページ

[HOME]



このページのト

♠ 戻る

Copyright 2004 Nihon Keizai Shimbun, Inc., all rights reserved.